



### 産業振興アドバイザー

株式会社ユーエス 代表取締役 財務コンサルタント 坂元 雄一

1985年鹿児島銀行入社、銀行員経験を経て、2009年コンサルタントとして個人起業。  
2013年に(株)ユーエス(財務コンサルタント)設立。

事業計画書の作成支援、連携先マッチングに関する相談対応・支援、資金調達に関する相談対応、医療、健康関連分野の事業化支援 など

新たな事業に取り組む際、既存事業を含めた財務面=「数値」を正しく把握し、課題を明確にすることが重要です。新たな事業に必要な資金と時間軸を基礎とした行動計画を作り、社内への落とし込み(既存事業との調整)も必要となります。このような視点で、新たな事業展開に取り組む会員の皆様の、事業計画書の作成支援や連携先マッチング、資金調達等の相談対応などをご支援したいと思っておりますので、ご遠慮なくご相談ください。



### 新規事業創出塾・伴走型支援の専門家

有限会社ビズキューブ 代表取締役社長 清水 洋一

1969年鹿児島市生まれ。大学卒業後ソフトウェア販売商入社。海外商品の国内販売の企画から新事業の立ち上げなどを経験しながら、企業におけるシステム構築を支援。その後独立し、2005年(有)ビズキューブ設立。IT導入・活用支援から経営戦略策定、セミナー講師など幅広く活動。ドリームゲート(起業支援)認定アドバイザー、有限会社ビズキューブ代表取締役社長。

「ヘルスケア産業部会」「新事業展開部会」に入会する企業・団体、個人を募集しています。

会費無料

- 募集期間：随時受付
- 募集対象：各部会の趣旨に賛同いただける方で、次の各号のいずれかに該当する方
  - ①鹿児島市内で、新たなビジネスの創出に取り組む方で、鹿児島市内に本社若しくは事業所を有する法人又は鹿児島市に住所を有する個人
  - ②前号に掲げる方との連携を希望する法人又は個人(「かごしま連携中枢都市圏」の構成市(日置市、いちき串木野市、始良市)など、鹿児島市外の法人又は個人も可)
  - ③その他産業支援機関や関係団体
- 入会方法：鹿児島市ホームページから「入会申込書」をダウンロードのうえ、メール又はFAXよりお申し込みください。
- 申込先：鹿児島市 産業局 産業振興部 産業創出課  
E-mail:san-sousyutu@city.kagoshima.lg.jp FAX:099-216-1303
- その他：部会の活動については、Facebookでも情報発信しています。



新産業創出研究会  
会員募集ページ

#### 入会申込書の提出先・入会に関するお問い合わせ

鹿児島市 産業局 産業振興部 産業創出課  
TEL:099-216-1319 FAX:099-216-1303  
E-mail:san-sousyutu@city.kagoshima.lg.jp

鹿児島市 新産業

検索

#### その他お問い合わせ

新産業創出支援業務運営事務局(九州経済研究所内)  
〒892-0822  
鹿児島市泉町3番3号 鹿児島銀行本店別館ビル7階  
TEL:099-248-8691(直通) FAX:099-226-5975  
E-mail:kikaku@ker.co.jp

# 新産業 創出研究会

鹿児島市

健康寿命延伸に寄与するヘルスケアビジネスのほか、異業種連携や産学連携により新たなビジネス、新製品・新サービスの開発に取り組む部会員(事業者)を支援します。

部会員募集

会費無料



# 新産業創出研究会とは

健康寿命延伸に寄与するヘルスケアビジネスのほか、異業種連携、産学連携などによる新たなビジネスに取り組む事業者を支援するため、様々な業種の企業・団体でつくるヘルスケア産業部会、新事業展開部会の2つのコミュニティを運営しています。

## ヘルスケア産業部会

**対象** 健康寿命の延長や地域包括ケアシステムの構築に資する新たなヘルスケアサービス及び製品など、ヘルスケア産業の創出に取り組む事業者。

※経済産業省が推進している「地域版次世代ヘルスケア産業協議会」として設置・運営

**設置時期** 2012年度～

※2019年4月に、名称を変更しています。  
(健康部会→ヘルスケア産業部会)

**会員数** 114者(2024年4月末現在)

**会員の業種** 医療機関、介護事業者、フィットネス事業者、調剤薬局、IT事業者、食品関連事業者など

## 新事業展開部会

**対象** 既存の事業分野と、新たな技術や異なる事業分野とのかけ合わせによる、新たな事業展開に取り組む事業者。

**設置時期** 2016年度～

**会員数** 116者(2024年4月末現在)

**会員の業種** IT事業者、電気設備事業者、食品関連事業者、不動産管理事業者など

# 会員になると、様々な支援が受けられます!



鹿児島市HP  
新産業創出関係ページ

## 資金サポート



### 新産業創出支援事業補助金(公募期間は、鹿児島市ホームページでご確認ください。)**【※市内会員限定】**

- 《新製品・サービス創出事業》
- 新たなサービス・製品の創出に要する経費を2年間にわたって補助します。
- 補助上限額:200万円(1年目:100万円、2年目:100万円)
- 補助率:1/2以内(大学や公設試験研究機関、他の会員等と連絡する取組の場合、2/3以内)
- 採択枠:2件(外部委員による審査あり)

### クラウドファンディング活用支援補助金(公募期間:2024年4月1日から2025年1月31日まで)**【※市内会員限定】**

- 起業や新製品や新サービスを開発に取り組む市内起業家や中小企業等が、クラウドファンディングを活用する際に支払う手数料等を補助します。
- 補助上限額:10万円
- 補助率:1/2以内(大学や公設試験研究機関、他の会員等と連絡する取組の場合、2/3以内)
- 採択枠:6件(書類審査あり)

### 融資制度(鹿児島市中小企業融資制度 新事業展開支援資金)

※融資限度額や保証料率など、融資条件の詳細は、別途お問い合わせください。

鹿児島市 中小企業融資制度 [検索](#)

国(経済産業省、中小企業庁等)や鹿児島県等の競争的資金(補助事業など)に関する情報提供

## イベント・個別相談



### 新規事業創出塾

- 新規事業のアイデアを事業化する、アイデアから事業の見極め、ビジネスプランを作成するまでの一連の流れを学ぶ体験型研修(全6回のワークショップ)を開催します。

### 部会セミナー

- ヘルスケアビジネスにおける新サービスや今後の展望を学べるヘルスケア産業部会セミナーや異業種連携等による新たなビジネスの先進事例などを学べる新事業展開部会セミナーを開催します。

### 新規事業立ち上げのための専門家による伴走型支援 **【※市内会員限定】**

- 専門家が自社の悩みや抱える課題に合わせた伴走型支援を行い、新規事業の立ち上げをサポートします。

### 少人数制産学マッチングイベント「かごしまTechミーティング」

- 事業者と大学の産学連携による新たなビジネス創出を目指し、大学が持つビジネスへの応用が期待できるシーズ(先端技術等)について、産学連携に積極的な大学研究者をスピーカーとして招待するマッチングイベントを開催します(全4回、2テーマ/回)。
  - 大学研究者と参加者が"近い距離で双方向"にニーズ(困りごと)・シーズを気軽にディスカッションできる場です。
  - イベント開催後、参加者の希望に応じて技術相談や共同研究などの個別相談も可能です。
- 共催:国立大学法人鹿児島大学 南九州・南西諸島域イノベーションセンター

### 産業振興アドバイザーによるサポート

- ビジネスプランのブラッシュアップのほか、資金調達・財務面での相談に、無料でサポート(通年)します。

### クラウドファンディングを活用したテストマーケティングや資金調達の支援

- クラウドファンディングを通じたテストマーケティングや資金調達を希望する市内の起業家や中小企業に対し、資金調達の成功に向けて、提携するクラウドファンディング事業者による個別サポートを無償で実施します。
- ※提携先:株式会社キャンプファイヤー



## 会員の取組事例

### 株式会社クラインベスト

#### 活用事例 新規事業立ち上げのための専門家による伴走型支援

#### 専門家の助言を受けてアイデアが形になりました

外国語メニューの普及を目指し、2015年に翻訳会社を設立しました。当初は飲食店の多言語化を進めていましたが、医療現場など他業種でも外国語の需要が高まることを認識。新型コロナウィルスの影響とテクノロジーの進化により、事業の持続可能性に不透明感が生じました。これを機に、「ロボット派遣・販売業」として、飲食店のデジタルトランスフォーメーションと多言語化を提案する新事業を考案しました。専門家の助言を得ながらビジネスプランを形成し、具体的な助成金の提案や課題点に対処する方法が明確になり、アイデアが形になりました。

#### 《プロジェクトの概要》

医療やサービス業における言語の壁を解消するために、ロボット派遣やAIサービスを用いた多言語対応の提案を行う



### 豊和直株式会社

#### 活用事例 クラウドファンディング活用支援事業補助金

#### 商品の魅力が伝わり、目標の3倍の資金が集まりました

クラウドファンディングにかかる手数料だけでなく、この補助金を活用して、商品を紹介するウェブページの制作やパッケージデザインをプロの手にお願したことで、商品の魅力を効果的に伝えることができ、目標の3倍近くもの資金を集めることにもつながりました。

今回のプロジェクトを通じ、商品のブランディング化という新しい挑戦ができたことで新規開拓の意欲が湧き、今後商品を全国に展開していく自信ができました。

#### 《プロジェクトの概要》

火山噴出物「シラス」の機能性を高めた「シラスバルーン」を原料とした、自然に優しく汚れがよく落ちる食器用洗剤の販売

目標金額:100,000円  
調達金額:291,700円(調達率291%)



### 株式会社スポーツリンクアンドシェア

#### 活用事例 新産業創出支援事業補助金

#### 「withコロナ」「afterコロナ」に向けた健康経営・働き方改革への実践的な取組み ～オフィスマッチ・モデル(リモートとリアル)の構築～

**取組の概要**  
運動・スポーツを通常業務に取り入れることで、雑談を生み心理的安全性を高め、エンゲージメント(生産性向上、離職率低下、イノベーション向上)をあげる実践的ハイブリットモデルを鹿屋体大を含む様々な団体と共同で構築。

**補助期間終了後の取組**  
オフィスマッチ・モデルで取得したデータをもとに企業・大学・研究機関の知見を加えながらデータ・サイエンス・プラットフォームを形成。既存デバイスやアプリと連携し医療費抑制に向けたモデル事業を構築する予定。

※令和4年度「大学スポーツ資源を活用した地域振興モデル創出支援事業」に選出

