

自社の価値を再発見することから始める、事業共創の第一歩！

事業者の「課題・強み」

言語化ワークショップ

異業種連携や共創の機会が増える中、オープンイノベーションによる新規事業の共創や事業連携を進めるにあたっては、自社の強みや課題を的確に伝える力が求められています。このワークショップでは、自社の現状を整理し他者と共有できる形で言語化する手法を学び、共創による新事業展開に向けた準備の機会となるよう、

- 自社の目指す未来
- 今抱える課題や乗り越えるべき壁
- 持っている資源や独自性（強み）
- 理想とする共創相手像

などについて、ワークを通じて可視化・明文化していきます。

「オープンイノベーションに関心がある」、「他社と連携するための準備をしたい」、

「自社の価値を再定義したい」そんな事業者の皆さまに最適な第一歩です。

ワークショップでの新たな出会いと気づきが、次のビジネスを動かすかもしれません！

ぜひご参加ください。



日時

2025年

7/24 木

14:00-16:00 (13:30～受付)

会場

mark MEIZAN

2F ユーティリティスタジオA・B

鹿児島市名山町9-15

※会場には駐車場がありませんので、お車でのお越しの際は、お近くのコインパーキングをご利用ください。

当日の流れ

14:00-14:30 オープニング・講演
(オープンイノベーションの概要やメリット、
ワークショップの説明)

14:30-15:00 ワーク① 自社の課題整理

15:10-15:40 ワーク② 自社の強み整理

15:40-16:00 クロージング

対象者

- オープンイノベーション、他社との連携、
新事業立ち上げに関心のある事業者の方

市HP



参加費
無料

定員

20名(事前申込制)

申込方法

下記二次元コードより7/22(火)までに
お申し込みください。

お申し込みはこちら



(株) NOUMENA 代表取締役 CEO

講師

玉城 敦也氏 Atsuya Tamaki

鹿児島県出身。新卒で株式会社Relicに入社し、クラウドファンディングSaaSのセールスや大手企業の新規事業開発支援に従事。その後、子会社Scalehackの立ち上げに参画し、最年少でシニアマネージャーに就任。大手企業のセールスコンサルティングやセールス代行業務を中心に40件/月のプロジェクト統括や営業支援を行い、事業拡大に貢献。また同企業内にて展示会セールスサービスの立ち上げや、アスリートキャリア支援事業の立ち上げを兼任。独立後は株式会社NOUMENAを創業し、Webサイト制作や生成AIを活用した開発事業を展開。同時進行でベクトルグループのオフショアカンパニーにて営業責任者も兼任。

主催：鹿児島市 産業創出課 鹿児島市山下町11番1号 みなと大通り別館5階

運営：「鹿児島市オープンイノベーション創出支援業務」運営事務局（南日本新聞社 地域共創室内）

TEL:099-813-5022 FAX:099-813-5088 E-mail:373jimukyoku@373news.com

※本支援事業は、「鹿児島市オープンイノベーション創出支援業務」として、鹿児島市から委託を受けた南日本新聞社・鹿児島銀行共同事業体が運営しています。

